தந்து கொண்டுதான் இருக்கிறார்கள். கேட்கிற அளவுக்கு நமக்கு எப்படி தருவதில்லையோ அதே போல கேரள மாநிலம், மேற்கு வங்காள மாநிலம் மற்ற மாநிலங்களுக்கும், கேட்கிற அளவுக்குக் கொடுக்கவில்லை என்றாலும் ஓரளவிற்கு மைய அரசு கொடுத்து வருகிறது. ஆனாலும இருக்கின்ற நிலைமைகளை எடுத்துச் சொல்லி, நியாயத்தைச் சுட்டிக் காட்டியதற்குப் பிறகு தான், பிரதமரை நேரில் அணுகி நிலைமைகளை எடுத்துச் சொல்லியதற்குப் பிறகுதான் சென்ற ஆண்டு ஏப்ரல் திங்களில் தொடங்கி படிப்படியாக உயர்ந்து, 40 ஆயிரம் டன் இப்போது கொடுப்பதற்கு முன் வந்திருக்கிறார்கள்.

(முற்பகல் 9-10)

திரு. தி. அன்பழகன் : தலைவர் அவர்களே, மத்திய தொகுப்பிலிருந்து மாநில அரசுக்குத் தரப்படும் அரிசியின் விலை என்ன ? அதை வாங்குவதன் மூலமாக மாநில அரசுக்கு எவ்வளவு இழப்பு ஏற்படுகிறது ?

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன் : தலைவர் அவர்களே, இப்போது அவர்கள் நிர்ணயித்திருக்கிற கொள் முதல் விலை அடிப்படையில் கொள்முதல் விலை, எடுக்கின்ற செலவு, போக்குவரத்துச் செலவு போன்றவைகளைக் கூடுதலாக வைக்கிறார்கள். இங்கே வந்து சேருகிறது. கொள் முதல் விலைக்குத் தருகிறார்கள். அதற்கு மேலே போக்குவரத்துச் செலவு அத்தனையும சேர்த்து கொள்முதல் அரிசியை நாம் விற்பனை செய்வதன் மூலமாக நான் ஏற்கெனவே தெரிவித்துள்ள படி, நியாய விலைக் கடைகள் மூலமாக ஒரு கிலோ ரூ. 1.75 என்ற விலைக்கு விற்பதன் மூலமாக 9 கோடியே 60 இலட்சம் ரூபாய் நமக்கு நட்டம் ஏற்படுகிறது.

தமிழக அரசுப் பரிசுச் சீட்டுத் திட்டத்தைக் கவர்ச்சிகரமான முறையில் மாற்றும் திட்டம்.

213—(*வினா எண். 21031)—திரு. சி. கணேசன் : மாண்புமிகு நிதி அமைச்சர் கீழ்க்கண்ட வினாக்களுக்கு விடையளிப்பாரா—

(அ) தமிழக அரசின் பரிசுச் சீட்டுத் துறையில், கவர்ச்சி கரமான புதிய திட்டங்கள் கொண்டு வர அரசிடம் ஏதேனும் சிறப்புத் திட்டம் உண்டா ?

(ஆ) ஆம் எனில் அதன் விவரம் என்ன ?

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன் : (அ) ஆம்.

1984 மார்ச் 8]

(ஆ) தமிழக அரசுப் பரிசுச் சீட்டுத் திட்டத்தை கவர்ச்சிகரமான முறையில் மாற்ற கீழ்க்கண்ட திட்டங்கள் அரசின் பரிசீலனையில் உள்ளன :—

(i) பரிசுச் சீட்டுக்களை அச்சடிப்பதற்கென ஒரு தனி அச்சகம் அமைத்தல் ;

(ii) பரிசுச் சீட்டுக்களைப் பல வர்ணங்களில் கவர்ச்சிகரமான முறையில் தற்காலிகமாக தனியார் அச்சகத்தில் அச்சிட கொடுப்பது குறித்த ஒரு கருத்து ;

(iii) பரிசுத் தொகையினை இப்பொழுது இருப்பதை விட அதிகரித்தல் ;

(iv) வாரா வாரம் பரிசுச் சீட்டு குலுக்கல் நடத்துதல் ;

(v) பரிசுச் சீட்டு விற்பனையை அதிகரிக்கும் முறைகளைக் கடைபிடித்தல்.

திரு. சி. கணேசன் : தலைவர் அவர்களே, மாண்புமிகு அமைச்சர் அவர்கள் பரிசுச் சீட்டுக்களுடைய விற்பனையை அதிகரிக்கிற வகையில் நடவடிக்கைகள் எடுத்திருப்பதாகச் சொன்னார்கள். பரிசுச் சீட்டுகளை விற்கிற அந்த ஏஜென்ட்களுக்கு மற்ற மாநிலங்களில் கொடுக்கப்படுகிற கமிஷனைவிட அதிகமாகத் தருவதற்கோ அல்லது அதிகம் பரிசுச் சீட்டுகள் விற்கிற ஏஜென்ட்களுக்கு ஊக்கத் தொகை கொடுத்து பாராட்டவோ ஏற்பாடு செய்கிற வகையில் அரசு நடவடிக்கை எடுக்க முன்வருமா ?

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன் : தலைவர் அவர்களே, மாநிலத்திற்கு மாநிலம் ஓரளவுக்கு அது வேறுபட்டு வந்தாலும் கூட ஓரளவுக்கு இருக்கிற நிலைமைகளையெல்லாம் உத்தேசித்து, இருக்கிற நிலைமைகளுக்கு ஏற்ப பரிசுச் சீட்டு விற்கிற ஏஜென்ட்களுக்கு ஏற்கனவே 12 சதவீதம் இருந்தது, அதை மாற்றி 15, 16 சதவீதம் என்ற அளவுக்குக்கூட இங்கே தருகிறோம். சில மாநிலங்களிலே அரசே அதை நடத்தாமல் தனிப்பட்ட ஏஜென்ட்களிடம் விட்டு அவரவர்கள் நிலைமைகளுக்கு ஏற்ப குறைத்தோ கூட்டியோ கொடுக்கிற பல்வேறு நிலைமைகளிலே வைத்துக்கொண்டிருக்கிறார்கள். ஆனால் தமிழகத்தைப் பொறுத்தவரையிலே ஒரு சீராக ஒரு முறையாக நடைமுறைப்படுத்துகிற வகையிலே நடைமுறைகளைக் கடைப்பிடித்து அவ்வப்போது ஏற்படுகிற சூழ்நிலைகளுக்கு ஏற்ப நாம் திட்டங்களை வகுத்து வருகிறோம்.

[1984 மார்ச் 8

திரு. சி. கணேசன்: தலைவர் அவர்களே, மற்ற மாநிலங்களைச் சேர்ந்த பரிசுச் சீட்டுகள் இங்கே அமோகமாக விற்பனையாவதைப்போல் நம்முடைய பரிசுச் சீட்டுகள் மற்ற மாநிலங்களிலே அப்படிப்பட்ட உணர்வை—ஏழை எளிய மக்களுக்காக அதைக் கொடுக்கிறோம், தர்ம காரியத்திற்காகக் கொடுக்கிறோம் என்ற முறையிலே நினைத்து வாங்கக்கூடிய அளவிலே ஒரு உணர்வை—ஏற்படுத்தக்கூடிய முறையிலே ஏற்பாடு செய்ய அரசு முன்வருமா ?

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன்: தலைவர் அவர்களே, எந்த எந்த மாநிலம் நம்மோடு ஒரு உடன்பாடு கொண்டு அவர்களுடைய பரிசுச் சீட்டுகளை இங்கே விற்க ஏற்பாடு செய்கிறார்களோ அந்த மாநிலங்களிலே யெல்லாம் நம்முடைய பரிசுச் சீட்டுகளை விற்பதற்கு ஏற்பாடுகள் செய்யப்பட்டிருக்கின்றன. நம்முடைய பரிசுச் சீட்டுகள் வேறு மாநிலங்களில் அதிகமாக விற்கவில்லை, ஆனால் நம்முடைய மாநிலத்திலே வேறு மாநில பரிசுச் சீட்டுகள் அதிகமாக விற்பனையாகின்றன. நாம்தான் முதன் முதலில் பரிசுச்சீட்டு முறையை நடைமுறைப்படுத்தி வெற்றிகரமாக நடத்திக் கொண்டு வருகிற சூழ்நிலைகள், தன்மைகள் இங்கே தமிழகத்திலே 1968ஆம் ஆண்டிலிருந்து இருப்பதன் காரணமாக தமிழகம் ஓரளவுக்கு முன்னேறுகிற அளவுக்கு நாம் ஒரு உணர்வை ஏற்படுத்தியதன் காரணமாக தமிழகம் இன்றைக்கு ஒரு சிறந்த சந்தையாக—மார்க்கெட்டாக—மாறியிருக்கிறது என்பதைத் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன்.

திரு. சோ. அழகர்சாமி: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, இந்தியா பூராவும் போய்ப் பார்க்கும்போது தமிழகத்தில் தான் இந்தப் பரிசு சீட்டு விற்பனை அதிகமாக எல்லா இடங்களிலும் இருப்பதை நாம் பார்க்கிறோம். இந்தப் பரிசுச் சீட்டு அதிகமாக விற்பதற்கு நாம் ஊக்கம் அளிப்பதன் காரணமாக சாதாரண குறைந்த வருமானம் உள்ளவர்கள் தங்களுடைய வருமானத்தினுடைய பெரும்பகுதியை பேராசையின் காரணமாகவும், வறுமையின் காரணமாகவும் அதில் செலவழித்து விட்டு மிகவும் சஷ்டப்படுகிறார்கள். ஆகவே இதைக் கொஞ்சம் கொஞ்சமாகக் குறைத்து சாதாரண மக்கள் அதிகமான தொகையைச் செலவழிக்காத அளவுக்கு, நிதானப் படுத்துவதற்கு ஏதாவது நல்ல யோசனை அரசிடம் உள்ளதா என்பதை அறிய விரும்புகிறேன்.

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன்: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, மாண்புமிகு உறுப்பினர் அவர்கள் கூறுவது போன்ற உணர்வினை ஏற்கனவே கூட இந்த அவையில் நான் எடுத்துத் தெரிவித்து இருக்கிறேன். அதைப்பற்றி மத்திய அமைச்சருக்கும் எழுதப்பட்டது. இரண்டு திங்களுக்கு

1984 மார்ச் 8]

முன்னால் எல்லா மாநிலங்களுடைய பரிசுச் சீட்டு இயக்குநர்கள் கூட்டத்தைக் கூட்டி சில ஆலோசனைகளைக் கேட்டார்கள். 15, 20 நாட்களுக்கு முன்பு கூட கூட்டத்தைக் கூட்டினார்கள். அதிலே நம்முடைய மாநில அரசு சார்பாக சில பல கருத்துக்களை வலியுறுத்தியிருக்கிறோம். அதைப் பெரும்பான்மையான மாநிலங்கள் ஏற்றுக்கொண்டு இருக்கிறார்கள். மாண்புமிகு உறுப்பினர் கூறுவது போன்று இந்தப் பரிசுச் சீட்டுச்கு வழங்கும் தொகை ஒரு கோடி, இரண்டு கோடி என்ற அளவுக்கு இருப்பதால் பேராசை ஏற்படுகிறது. அதைத் தடுப்பதற்கு எல்லா மாநிலங்களும் சாதாரணமாக நடத்துகின்ற பரிசுச் சீட்டுக்கு ஒரு உச்ச வரம்பு வைக்க வேண்டும். அதை ரூ. 10 லட்சம், 15 லட்சம் என்று வைக்கவேண்டும். பம்பர் என்று ஒரு சிறப்புக் குலுக்கல் வருகின்ற போது ரூ. 50 லட்சம் அல்லது 75 லட்சம் என்ற அளவுக்கு ஒரு உச்ச வரம்பு கட்ட வேண்டும். அந்த பம்பர் குலுக்கலும் வருடத்திற்கு 7 தடவை, 8 தடவை என்று அளவுக்கு நிர்ணயிக்க வேண்டும். இந்த அளவுக்குப் பரிசுகளை தரவேண்டும் என்ற ஒரு முறை வகுக்கப்பட வேண்டும் என்று தமிழக அரசின் சார்பாக கருத்துக்கள் எடுத்து தெரிவிக்கப்பட்டன. பெரும்பாலான மாநிலங்கள் அவற்றை ஏற்றுக்கொண்டு இருக்கின்றன என்றும் எடுத்துச் சொன்னார்கள். அதை மத்திய அரசு கேட்டுக்கொண்டு இருக்கிறது. அந்த அடிப்படையில் மத்திய அரசு ஒரு சட்டம் கொண்டுவருமேயானால் அந்தச் சட்டத்தின் அடிப்படையில் எல்லா மாநிலங்களும் தங்கள் தங்களுடைய நிலைக்கு ஏற்றபடி அதை ஒரு வரம்பின் அடிப்படையில் செய்ய முடியும் என்ற கருத்து தெரிவிக்கப்பட்டது. ஆகவே அதற்கான நடவடிக்கையை அரசு மேற்கொண்டிருக்கிறது.

திரு. பெ. சு. திருவேங்கடம்: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, மாண்புமிகு நிதி அமைச்சர் அவர்கள் இங்கே சொல்லுகின்றபோது பரிசுச் சீட்டைக் கவர்ச்சியாக அச்சடிப்பதற்குத் தனியார் அச்சகத்திற்குவிடப்படும், அல்லது தனி அச்சகம் ஏற்படுத்தப்படும் என்றும் சொன்னார்கள். ஆனால் வெளி மாநில பரிசு சீட்டுகள் நம்முடைய மாநிலத்தில் விற்பதற்குக் காரணம் அவற்றினுடைய பரிசுத் தொகை மக்களைக் கவருகின்ற வகையில் இருக்கிறது. ஆகவே வாங்குகிறார்கள். ஏதோ அந்தச் சீட்டுகள் கவர்ச்சியாக இருக்கின்றன அதனால் வாங்குகிறார்கள என்பதை என்னைப் போன்றவர்கள் ஒத்துக்கொள்ளத் தயாராக இல்லை. அந்தப் பரிசுத் தொகையை மக்களைக் கவருகின்ற வகையில் அமைக்க வேண்டுமே ஒழிய சீட்டை கவர்ச்சியாக ஆக்கவேண்டுமா என்பதை நான் அறிய விரும்புகிறேன்

மாண்புமிகு டாக்டர் இரா. நெடுஞ்செழியன்: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, சீட்டுக் கவர்ச்சியின் காரணமாகத்தான் நூற்றுக்கு நூறு விற்பனை ஆகிறது என்று நான் சொல்லவில்லை. அதில் ஓரளவுக்கு அந்தப் பங்கும் சேருகிறது.

மாண்புமிகு உறுப்பினர் அவர்கள் சொல்வது போன்று தொகையை அதிகமாக வைப்பதும் கவர்ச்சிக்கு ஒரு காரணம் ஆகும். அந்த வகையில் சிறப்பு குலுக்கலை ஒரு கோடி ரூபாய்க்கு உயர்த்தலாமா என்று பரிசீலனையில் இருந்துகொண்டிருக்கிறது. ஒட்டு மொத்த மாக மற்ற மாநிலங்களோடு போட்டிபோடுகின்ற தன்மைகள் இருக்கின்றபோது இப்படிப்பட்ட நிலமைகள் வருகின்றன. எல்லா மாநிலங்களும் ஒரு சட்ட வரம்புக்குள் உச்ச வரம்புக்குமேல் போகக்கூடாது என்ற முறையில் தொகை நிர்ணயிக்கப்பட்டால் அந்த அடிப்படையில் ஏழை எளியவர்கள் பாதிக்கப்படமாட்டார்கள். அதே சமயத்தில் இதன் மூலம் கிடைக்கின்ற பலனும் ஒரு சமாதானமாக ஒரு நிதானமான வகையில் கிடைப்பதற்கு வழி வகை ஏற்படும்.

மணப்பாறை நகரில் தாலுகா அலுவலகம் கட்டும் திட்டம்.

214—(*வினா எண். 17805)—திரு. மே. அ. இராசகுமார்: மாண்புமிகு வருவாய்த்துறை அமைச்சர் கீழ்க்கண்ட வினாக்களுக்கு விடையளிப்பாரா—

(அ) மணப்பாறை நகரில் தாலுகா அலுவலகம் புதிதாகக் கட்டும் செயற் குறிப்பு அரசின் பரிசீலனையில் உள்ளதா?

(ஆ) ஆம் எனில் அப்புதிய கட்டிடம் கட்ட நிலம் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டு விட்டதா?

(இ) கட்டிட மதிப்பீடு என்ன?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். டி. சோமசுந்தரம்: (அ), (ஆ) மற்றும் (இ) அரசின் பரிசீலனையில் தற்போது இல்லை.

திரு. மே. அ. இராசகுமார்: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, மணப்பறை நகரில் தாலூகா அலுவலகம் பல வருடங்களாக இயங்கிக்கொண்டிருக்கிறது. இருந்தும் அங்கு கட்டிடம் சரியாக இல்லாத சூழ்நிலை இருப்பதால் அதிகாரிகளும், பொது மக்களும் பல இன்னல்களுக்கு ஆளாகவேண்டியிருக்கிறது. பொதுமக்கள் நலன் முன்னிட்டு தாலுக்கா அலுவலகம் கட்ட அரசு முன் வருமா என்பதை அறிய விரும்புகிறேன்.

மாண்புமிகு திரு. எஸ். டி. சோமசுந்தரம்: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, இதுவரைக்கும் 17 புது வட்டங்களில் கட்டிடங்கள் கட்டப்பட்டிருக்கின்றன. இன்றைக்கு 166 தாலுக்காக்களில் 150 தாலுக்கா அலுவலகங்கள் அரசு கட்டிடத்தில் இருக்கின்றன. 17 தாலுக்கா அலுவலகங்கள் தான் வாடகை கட்டிடத்தில் இருக்கின்றன. விரைவில் நிதி ஒதுக்கி மற்ற வட்டாட்சியாளர் அலுவலகங்களை அரசு கட்டிடத்தில் கொண்டு வருவதற்கு அரசு யோசித்துக் கொண்டு இருக்கிறது.